



<https://reputations-schmiede.de/job/freiberuflicher-vertriebsmitarbeiter-m-w-d-2/>

Freiberuflicher Vertriebsmitarbeiter Region Hannover (m/w/d)

Arbeitgeber
Reputations-Schmiede

Beschreibung

Arbeitspensum
Contractor

Starte deine Karriere im Vertrieb – Region Hannover

Du bist ein Kommunikationstalent und möchtest unsere innovativen Dienstleistungen an gewerbliche Kunden in der Region Hannover verkaufen? Werde jetzt Teil unserer Agentur! Wir suchen freiberufliche Vertriebsmitarbeiter (m/w/d), die flexibel, selbstständig und mit Leidenschaft unsere Services wie Local SEO, Webdesign, Social Media Marketing, Google My Business Optimierung und Reputationsmanagement präsentieren und erfolgreich vertreiben.

Start Anstellung
sofort

Dauer der Anstellung
unbefristet

Entscheide selbst, wann und wo du arbeitest – ob von zu Hause, einem Café in Hannover oder direkt beim Kunden vor Ort. Dein Einkommen basiert auf deinem Erfolg, ohne Grenzen nach oben. Hier zählt dein Einsatz – und der wird belohnt!

Arbeitsort
Heinrich Böll Weg 27, 30629,
Hannover, Niedersachsen,
Germany
Remote work from: DE

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Basislohn
€ 560 - € 5600

Was wir machen

Wir erstellen professionelle Webseiten, optimieren Unternehmen für lokale Suchergebnisse, damit sie besser gefunden werden, und helfen dabei, unfaire oder negative Online-Bewertungen zu entfernen.

Veröffentlichungsdatum
24. Januar 2024

Deine Aufgaben bei uns

Gültig bis
30.09.2025

- Gewinnung und Beratung gewerblicher Kunden im Raum Hannover zu unseren Dienstleistungen.
- Professionelle Präsentation und erfolgreicher Verkauf von Local SEO, Social Media Marketing, Webdesign, Google My Business Optimierung und weiteren Leistungen.
- Aufbau und Pflege eines eigenen Netzwerks und Kundenstamms.
- Selbstständige Betreuung und strategische Weiterentwicklung deiner Vertriebswege.
- Erstellung und Verfolgung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss.

Qualifikationen / Anforderungen

Das bringst du mit

- Eine bestehende Selbstständigkeit als Basis für die Zusammenarbeit.
- Erste Vertriebserfahrung oder Kenntnisse im Bereich digitaler Dienstleistungen sind ein Plus.
- Interesse und Verständnis für Themen wie SEO, Social Media, Webdesign, Reputationsmanagement und Google My Business Optimierung.
- Kommunikationsstärke, Eigenverantwortung und Spaß am Verkaufen.
- Vergütung ausschließlich auf Provisionsbasis – ohne Festgehalt.

Leistungen der Anstellung

Das bieten wir dir

- Attraktive, erfolgsabhängige Vergütung ohne Limit nach oben.
- Maximale Flexibilität: Du kannst überall in Hannover und Umgebung arbeiten.
- Unabhängiges Arbeiten ohne strikte Vorgaben.
- Ein modernes und vielseitiges Portfolio an gefragten digitalen Dienstleistungen.
- Unterstützung und individuelle Schulung zu unseren Produkten, wenn gewünscht.
- Hinweis: Wir arbeiten nicht mit Agenturen oder Lead Agents zusammen.

Möchtest du Teil unseres Teams werden und mit uns die Zukunft des digitalen Vertriebs in Hannover gestalten? Dann bewirb dich jetzt!